

# Cursuri de formare profesională

Acest document prezintă trei programe de formare specializate, concepute pentru pr  
carieră în vânzări și intermediere de asigurări, programate să se desfășoare din iunie

# Agent de vânzări directe (produse financiar-bancare)

1  
Detaliile cursului:

Tipul cursului: Curs de inițiere și specializare, acreditat ANC

Organizator: Life is Hard SA

Format: Online

2  
Durată și perioadă:

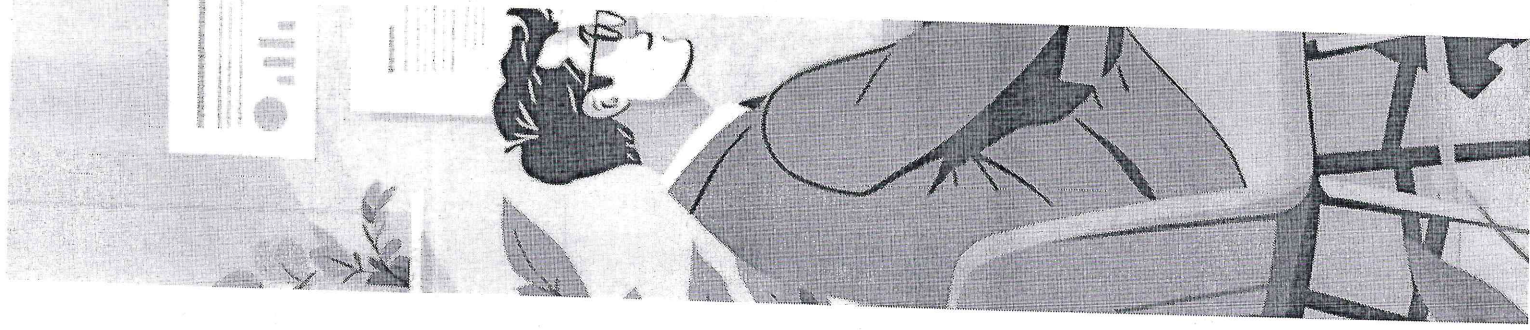
Durată: 180 ore (60 ore teorie + 120 ore practică)

Perioadă: Iunie 2025 – Mai 2028 (în grupuri, pe parcursul celor 36 de luni)

3  
Participanți și beneficiari:

Grup țintă: 280 de participanți

Beneficii: Certificat de absolvire recunoscut la nivel național, acces la piața muncii și antrenoriat în domeniul financiar



# Tehnici avansate de vânzare

**Tip:** Curs neacreditat (formare intensivă)

**Format:** Hibrid (online + offline) – teorie online, practică la sediul organizatorului

**Durată:** 100 de ore (36 de ore teorie + 64 de ore practică)

**Perioada:** Iunie 2025 – Mai 2028 (în funcție de organizarea seriei)

**Grup țintă:** 140 din cei 280 de participanți (opțional)

**Beneficii:** Dezvoltarea abilităților avansate de vânzare, potrivite pentru tinerii care doresc un început rapid în carieră

Se asigură subvenții pentru cele 100 de ore (5 lei/oră)



# Intermediar în asigurură

Tipul cursului și autorizația

Curs profesional specializat, autorizat ISF

Organizator și format

Furnizor extern autorizat

Format: **Online**

Durata și programul

Durata: 75 de ore

Perioada: iunie 2025 – mai 2028

Grup țintă

Be

140 de persoane (diferite de cele care participă la cursul de tehnici avansate)

Ce

a p

